



Zamówienia publiczne bez tajemnic dla MŚP

PROGRAM SZKOLENIA OGÓLNEGO

Tematyka	Dla Uczestnika	
DZIEŃ I		
1. Przepisy regulujące udzielanie zamówień publicznych w Polsce: ustawa Prawo zamówień publicznych, rozporządzenia do ustawy PZP, zasady regulujące system zamówień publicznych (jawność postępowania itd.)	<p>Poznasz podstawowe regulacje w zakresie PZP, zasady udzielania zamówień.</p> <p>Przekonasz się z jakimi korzyściami wiąże się udział w przetargach.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - aktualna ustawa PZP - nowa ustawa PZP, co wnosi, - jakie są kierunki zmian - przepisy wykonawcze
2. Pozyskiwanie informacji o zamówieniach publicznych (miejsca publikacji ogłoszeń przez zamawiających, Biuletyn Zamówień Publicznych, Biuletyn UE, informatory płatne, sposoby wyszukiwania informacji o zamówieniach, protokół postępowania – pozyskiwanie informacji istotnych dla wykonawcy, sposób komunikacji z zamawiającym)	<p>Zdobędziesz wiedzę i praktyczne umiejętności pozwalające na sprawne wyszukiwanie postępowań i szybkie ich selekcjonowanie.</p> <p>Dzięki temu, że nauczysz się zapoznawania się z najważniejszymi warunkami postępowań, będziesz szybciej podejmował decyzje o udziale w postępowaniu.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - wskazanie metod pozyskiwania informacji - ogłoszeniach z BZP - wskazanie metod pozyskiwania informacji - o ogłoszeniach z DUUE oraz portali komercyjnych
3. Uczestnictwo wykonawcy w postępowaniu w zależności od trybu udzielania zamówień (tryby otwartej i ograniczonej konkurencji, tryby zamkniętej konkurencji i zamówienie z wolnej ręki, możliwości kształtowania przez wykonawców opisu przedmiotu zamówienia wynikające z procedur negocjacyjnych)	<p>Razem z trenerem dokonasz przeglądu trybów postępowania w wg częstotliwości ich zastosowania.</p> <p>Dowiesz się jak wykryć nieuprawnione stosowanie trybów ograniczonej lub zamkniętej konkurencji.</p> <p>Zdobyta wiedza pozwoli Ci na skuteczne ubiegania się o zamówienie niezależnie od stopnia skomplikowania procedury.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - tryby otwartej, ograniczonej i zamkniętej konkurencji – rodzaje, przesłanki stosowania, - jakie są metody wnioskowania o dopuszczenie do udziału w trybach ograniczonej zamkniętej konkurencji. - jak zagadnienia poruszane w tym bloku wyglądają w nowej ustawie PZP.
4. Specyfikacja Istotnych Warunków Zamówienia (SIWZ) (opis przedmiotu zamówienia, warunki udziału w postępowaniu, kryteria oceny ofert (cenowe i merytoryczne, wzór umowy, możliwości wyjaśniania i zmiany treści SIWZ)	<p>Zapoznasz się z newralgicznymi elementami SIWZ.</p> <p>Rozwiniesz umiejętności sprawnego odczytywania jego treści i reagowania na nieprawidłowe zapisy.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - warunki pozytywne i negatywne, zasady formułowania, - pozacenowe kryteria oceny ofert, jak wypełniać ofertę by uniknąć niedoszacowania w pozacenowym kryterium, - koszt jako kryterium. - umowy w zamówieniach publicznych
5. Spełnianie przez wykonawców warunków udziału w postępowaniu (warunki udziału w postępowaniu i sposób ich spełnienia, Spełnianie warunków przez konsorcja oraz powoływanie się na zasoby i potencjał osób trzecich, możliwości realizacji zamówienia przez podwykonawców, rodzaje dokumentów, których może żądać zamawiający, uzupełnianie i wyjaśnianie dokumentów, przesłanki wykluczenia wykonawcy); Jak prawidłowo podejść do „samooczyszczenia” w sytuacji niebezpieczeństwa samooczyszczenia.	<p>Zapoznasz się z rodzajami warunków udziału w postępowaniu i sposobem wykazywania ich spełnienia.</p> <p>Omówimy dokumenty jakich może żądać zamawiający, zasady ich przedstawiania i uzupełniania przez wykonawcę w różnych konfiguracjach (konsorcjum, podmiot trzeci, podwykonawca).</p> <p>Wiedza ta pozwoli Ci na odpowiednie przygotowanie oferty i skuteczne reagowanie już w czasie postępowania.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - rodzaje warunków udziału w postępowaniu, sposoby udowadniania ich spełnienia, oświadczenia i dokumenty służące do potwierdzenia spełnienia warunków, - konsorcjum a podmiot trzeci, - kiedy i jaki dokument lub oświadczenie dołączamy (do oferty czy osobno). - warunki wykluczenia (obligatoryjne i fakultatywne), - co to jest samooczyszczenie i kiedy oraz w jaki sposób z tego korzystać.



Tematyka	Dla Uczestnika	
DZIEŃ II		
1. Dialog techniczny jako forma wpływu Wykonawcy na kształt postępowania o udzielenie zamówienia publicznego (możliwość weryfikacji i wpływu na zmianę zastosowanego trybu niekonkurencyjnego w prowadzonym postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego)	Zdobędziesz wiedzę czym jest dialog techniczny, do jakich celów służy, jak z niego korzystać. Dowiesz się w jakich sytuacjach unikać udziału w dialogu technicznym.	<ul style="list-style-type: none"> - na czym polega dialog, - w jaki sposób uczestniczyć w dialogu, - do jakich sytuacji może być wykorzystywany dialog techniczny, - jego przebieg
2. Przygotowanie oferty (przygotowanie oferty zgodnie z wymogami SIWZ lub zaproszenia do składania ofert, zastrzeżenie tajemnicy przedsiębiorstwa, procedura składania oferty, złożenie wadium)	Poznasz zasady poprawnego przygotowania oferty, elementy, które podlegają uzupełnieniu i te, które są niezamienialne. Wiedza ta pozwoli Ci uniknąć błędów formalnych na etapie składania ofert.	<ul style="list-style-type: none"> - pojęcie oferty (wykładnia cywilistyczna), - skład podstawowy oferty, - zabezpieczenie informacji stanowiących tajemnice przedsiębiorstwa
3. Proces oceny ofert (otwarcie ofert, proces oceny: wezwanie do uzupełnienia i wyjaśnienia treści oferty, odrzucenie oferty, wybór najkorzystniejszej oferty / unieważnienie postępowania)	Poznasz zasady i proces oceny ofert, co pozwoli Ci na odpowiednie reagowanie na czynności zamawiającego. Nauczysz się umiejętnie udzielać odpowiedzi na wezwania do wyjaśnień, reagować na błędy w ofertach konkurencji.	<ul style="list-style-type: none"> - najczęściej popełniane błędy w reakcji na wezwanie do wyjaśnień i/lub uzupełnień, - kiedy reagować na niewłaściwą czynność Zamawiającego w postaci wezwania do uzupełnień lub wyjaśnień złożonej oferty.
4. Umowy w sprawie zamówienia publicznego (obowiązki wykonawcy związane z zawarciem umowy, zabezpieczenie należytego wykonania zamówienia, zmiany i odstąpienia od umowy)	Poznasz szczególne regulacje dotyczące umów. Przedstawimy różnice w sposobie zakończenia realizacji umowy przed pierwotnie określonym terminem zakończenia oraz skutki takich działań.	<ul style="list-style-type: none"> - rodzaje umów - pojęcie istotnej i nieistotnej zmiany - uprawnione domaganie się udzielenia zamówienia dodatkowego, - kiedy stosuje się zwiększenie zakresu/wielkości zamówienia
5. Środki ochrony prawnej (odwołanie do KIO, skarga do SO). Przesłanki, terminy, wymogi formalne oraz zasady konstruowania odwołania jako klasycznego pisma procesowego w myśl KPC. Uczestnictwo w rozprawie, strony, charakterystyka, przebieg.	Poznasz możliwości odwołania się od decyzji zamawiającego.	<ul style="list-style-type: none"> - odwołanie do KIO, przesłanki - kiedy można składać odwołanie, - wymogi formalnoprawne odwołania - kiedy i na jakiej podstawie skarga do SO